

ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ АО «РУССКИЕ КРАСКИ»: ЗАЩИТНЫЕ ВЫСОКОДЕКОРАТИВНЫЕ ПОКРЫТИЯ ПОВЫШЕННОЙ ДОЛГОВЕЧНОСТИ ДЛЯ ПАССАЖИРСКОГО ТРАНСПОРТА

«Русские краски» – ведущее предприятие лакокрасочной отрасли России и в то же время наиболее устойчивое и динамично развивающееся предприятие. Сложно представить: компания активно работает на внутреннем и внешних рынках уже 186 лет! Предприятие стабильно развивается и входит в число ведущих мировых производителей лакокрасочных материалов. Сегодня в гостях журнала «Промышленная окраска» Антонина Сергеевна Жохова, заместитель начальника управления продаж индустриальных лакокрасочных предприятий АО «Русские краски». С ней мы говорим о работе компании, инновациях и перспективах развития.



АНТОНИНА ЖОХОВА

Заместитель начальника управления продаж индустриальных лакокрасочных предприятий АО «Русские краски»

– Антонина Сергеевна, за счет чего компании удается уже почти два века занимать лидирующие позиции?

– Стратегия компании основывается на разработке, производстве и реализации высокотехнологичных материалов. Мы используем передовой опыт управления и современные технологии производства. Важнейшей составляющей успеха являются собственная научная база и полный технологический цикл, включающий синтез смол – все это значительно повышает конкурентоспособность предприятия. Среди наших главных преимуществ мне бы хотелось выделить высокое качество, новизну, эксклюзивность и техническое сопровождение выпускаемых лакокрасочных материалов.

– Какие новые направления вы развиваете?

– В 2022 г. завод расширил продуктовую линейку защитными высокодекоративными покрытиями повышенной долговечности для пассажирского транспорта «СТРЕЛА 2К». Срок службы комплексного покрытия, состоящего из системы покрытий этой линейки составляет 12 лет.

– Что явилось предпосылкой вывода на рынок новой системы?

– Как это ни звучит банально, но это уход зарубежных компаний в 2022 г. и международные санкции, которые открыли доступ в целевые ниши, ранее для нас недоступные: пассажирский, коммерческий транспорт. Мы имеем большой опыт в разработке и производстве ЛКМ для конвейерного и авторемонтного бизнеса, окраске автомобилей на автозаводах и авторемонте, поэтому сегмент коммерческого транспорта стал для нас интересен и актуален.

– С кем из производителей вы начали работу?

– Первым из обратившихся предприятий в поисках альтернативных лакокрасочных систем стал ООО «ПК Транспортные системы» – российский разработчик и производитель современного инновационного городского электротранспорта. Началась работа по подбору, тестированию материалов, отвечающих не только высоким защитным свойствам, но и высоким декоративным свойствам, что важно для потребителя.



– С какими проблемами вы столкнулись при разработке и доработке материалов? Как выявляете их?

– Как правило, при подборе систем ЛКМ внутри компании мы используем инструмент под названием QFD-анализ (Quality Function Deployment), который позволяет выставить приоритеты разработки, перевести на технический язык многие желания потребителя. Это позволяет ускорить процесс разработки и омологации ЛКМ на предприятии.

– Что представляет собой комплекс материалов и в чем его уникальность?

– Комплекс «СТРЕЛА 2К» – это четырехслойная система. Эпоксидная грунтовка «СТРЕЛА 2К Праймер», полиуретановая грунтовка-выравниватель «СТРЕЛА 2К Филлер», однокомпонентная полиэфирная базовая эмаль «СТРЕЛА Бэйскоат» / акрилуретановая эмаль «СТРЕЛА 2К Топкоат» (STRELA 2K TopCoat) и акрилуретановый прозрачный лак «СТРЕЛА 2 К Клеаркоат».

Безусловно, использование отечественного сырья, наличие собственных связующих, собственный научно-исследовательский центр, гибкие производственные и инвестиционные

возможности, поэтапный контроль производства в онлайн-режиме дает нам преимущество на рынке.

– Расскажите подробнее о производственных возможностях?

– В 2024 г. благодаря проекту «Увеличение мощностей по производству двухкомпонентных ЛКМ и повышению производительности на участке слива» выпуск готовой продукции вырос в 4 раза. Это означает, что мы готовы производить больше материалов для потребителей. Кроме того, у нас есть возможность изготовления минимальных эксклюзивных заказов от 2 кг за 3 дня, большая линейка цветов картотеки RAL. При разработке и проверке материалов используются дополнительные методики и стандарты, которые позволяют имитировать процесс технологической окраски и эксплуатации у потребителя, такие как «катаплазма», полировка и др.

– В чем инновационность вашей системы?

– Со слов потребителей, после уже проделанной работы материалы показали себя в нанесении и эксплуатации не только на уровне

ранее используемых импортных аналогов, но и выше по многим характеристикам. Заказчики отмечают удобство в нанесении, технологичность, ремонтпригодность и соответствие всем заявленным требованиям.

– Вы остановились на достигнутом или продолжаете разработку продуктов?

– По просьбе покупателей дополнили линейку универсальными отвердителями и разбавителями. В настоящий момент линейку дополнили новым продуктом: эпоксидной грунтовкой «СТРЕЛА 2К Шоп Праймер». Она предназначена в качестве межоперационной и самостоятельной грунтовки под сварку для надежной защиты от коррозии сварных швов и соединений.

– Какими вы видите перспективы дальнейшего развития?

– Хотелось отметить, что мы не стоим на месте, опыт, накопленный за многие десятилетия, позволяет нам постоянно развиваться, совершенствоваться под изменения рынка и главное стабильно выпускать новые продуктовые линейки лакокрасочных продуктов. Слова покупателей «**Русские краски**» – **лучшие краски**» стали нашим девизом. ■